

Het DPA Supply Chain Crediteuren Analyse Systeem

*“CAS geeft zicht op besparingsmogelijkheden
en maakt inkoopresultaten tastbaar.”*



Het DPA Supply Chain Crediteuren Analyse Systeem

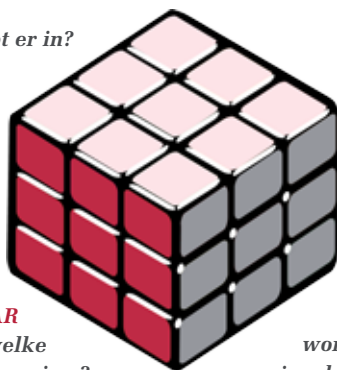
*CAS geeft zicht op besparingsmogelijkheden
en maakt inkoopresultaten tastbaar.*

Bijna elk inkoopadvies- of verbeteringsproject begint met het in kaart brengen van alle inkoopuitgaven middels een crediteurenanalyse, ook wel 'spendanalyse', 'quick scan' of 'inkoopdiagnose' genoemd. De crediteurenanalyse is onderdeel van een uitgebreide inkoopanalyse en verdeelt alle crediteurengegevens in verschillende inkoopcategorieën zoals ICT, HRM en Facilitaire inkopen. Iedere hoofdgroep is op zijn beurt weer onderverdeeld in subcategorieën, bijvoorbeeld ICT hardware, HRM uitzendkrachten, Facilitair catering, etc.

Het resultaat van de analyse is inzicht in de 'Spendcube' die antwoord moet geven op de belangrijkste vraag: Hoe (goed) wordt er ingekocht? Onderzocht wordt hoe efficiënt de organisatie inkoop, bijvoorbeeld aan de hand van het aantal facturen en leveranciers in verhouding tot de omzet per inkoopcategorie. Middels onze benchmark kunnen deze gegevens vergeleken worden met andere organisaties. Daarnaast worden ook meer kwalitatieve KPI's inzichtelijk gemaakt zoals het percentage inkoop dat gebruik

maakt van (mantel) contracten, de rechtmatigheid en doelmatigheid, het gemeenschappelijk gebruik van leveranciers, het aantal inkooporders, etc. Nieuw is de koppeling die DPA Supply Chain heeft aangebracht tussen de inkoopuitgaven en de MVO aspecten per inkoopcategorie. Op eenvoudige wijze maken wij inzichtelijk welk deel van uw organisatie goed scoort op zaken als duurzaam inkopen en social return en waar nog verbeterpotentieel is.

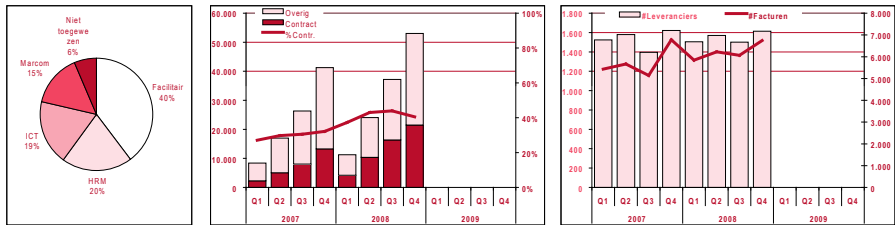
WIE
koopt er in?



WAAR
bij welke
leveranciers?

WAT
wordt er
ingekocht?

Het doel van de Crediteurenanalyse is de ondersteuning van de inrichting van de inkooporganisatie. Aan de hand van het totale inkoopvolume en het zwaartepunt van de inkoopcategorieën kan nage-dacht worden over de opzet en structuur van de inkooporganisatie. Daarnaast is de crediteurenanalyse noodzakelijk om bijvoorbeeld het besparingspotentieel vast te stellen. Hierbij gaat het zowel om directe besparingen; prijsvoordeel behalen door bundeling van volume en leveranciersreductie, als om indirecte besparingen; verhoogde efficiency van het inkoopproces door bijvoorbeeld factuurreductie of aanpassingen in het procure-to-pay proces van een organisatie.



Voor het uitvoeren van de analyse maken wij gebruik van CAS, het Crediteuren Analyse Systeem van DPA Supply Chain. CAS is een Microsoft Access applicatie, speciaal ontwikkeld voor het beheren en analyseren van al uw factuurgegevens, contracten en inkoopprestaties. De belangrijkste kenmerken op een rij:

- CAS werkt samen met elk type financiële software, waardoor de flexibiliteit en continuïteit, ook in de toekomst, optimaal gewaarborgd zijn.
- Elk periode worden de gegevens uit 1 of meerdere administraties ingelezen en automatisch verwerkt.
- CAS faciliteert de verwerking en het beheer van de factuurgegevens op de 3 belangrijke knelpunten:

- 1) *Het ontdebelen van Crediteuren;*
- 2) *Het (automatisch) toewijzen naar Inkoopcategorieën;*
- 3) *Het meten van de Contractcompliance & inkoop besparingen.*

- Inkoopers beheren zelf hun leveranciers en contracten, waardoor iedereen over actuele, betrouwbare en volledige informatie beschikt.
- CAS standaardiseert de analyses en rapportages, zodat de uitgangspunten en continuïteit zijn geborgd, ook richting uw (interne) klanten!
- Meer dan 12 jaar kennis en ervaring op het gebied van Inkoopanalyse & -Intelligence hebben geleid tot het ontwerp en de realisatie, vanuit zowel de theorie, de techniek als de praktijk.

Indien uw organisatie een CAS systeem aanschaf kunt u in het vervolg zelf met 1 druk op de knop beschikken over up-to-date crediteurenanalyses en management rapportages voor het meten en verbeteren van uw inkoopprestaties!

Voordelen van het CAS systeem

Crediteuren analyse

- Met 1 druk op de knop en elk kwartaal snel up-to-date;
- Inzoomen van totaalomzet t/m individuele factuurregel;
- Geen statische ‘nulmeting’ maar continue informatie;
- Voor iedereen beschikbaar.

Managementinformatie

- Zicht op besparingsmogelijkheden, tastbare resultaten;
- Prioriteiten stellen voor het Category Management en;
- Consensus bereiken over de aanpak.

Prestatiemeting

- Contractbeheer en Contractcompliance;
- Gerealiseerde Inkoopbesparingen;
- Meten van leveranciers- en factuurreductie;
- Uitbreidbaar met vendorrating en MVO criteria.

High Return on Investment

- Snel te implementeren (4 - 6 weken);
- Geen ICT impact of belasting door gebruik van standaard applicaties;
- Vertrouwelijke gegevens komen niet online te staan;
- Lage aanschaf / onderhoudskosten.

Bent u geïnteresseerd in de mogelijkheden voor uw bedrijf? Neem voor meer informatie vrijblijvend contact met ons op en laat u voorlichten door één van onze Business Consultants.

DPA Supply Chain

Gatwickstraat 11

1043 GL Amsterdam

T 020 51 51 515

E info@dpasc.nl

I www.dpasupplychain.nl

“**Linking
Knowledge**”